

“Join us!”



FLEXIBLE ARBEITSZEITEN



FAMILIENFREUNDLICH



KANTINE



VERMÖGENSWIRKSAME
LEISTUNGEN



BETRIEBSARZT



30 URLAUBSTAGE



GEHÄLTER



ESSENSZULAGE



MITARBEITERRABATTE



SPORTAKTIVITÄTEN



37,5 WOCHENSTUNDEN



JOBRAD LEASING



IT LEASING

Für uns als globalem Technologieführer ist die Betreuung unserer Großkunden ein wichtiger, zentraler Bestandteil. Ein Schlüsselakteur in diesem Prozess ist der Relationship Manager – Key Account. Angesichts ständig wachsender Vernetzung und Internationalisierung unserer Kunden, trägt diese Rolle entscheidende Verantwortung für die Weiterentwicklung und den Erfolg unseres Unternehmens.

Haben wir dein Interesse geweckt?

Dann gehe mit HEUFT den nächsten Schritt! Denn als globaler Technologieführer im Bereich Kontroll- und Inspektionstechnik für die Getränke-, Food- und Pharmaindustrie befinden wir uns in einer stetigen Expansion, die außergewöhnliche Möglichkeiten eröffnet. Unser Erfolgsrezept? Der Teamgeist, das Engagement und das Know-how eines/r jeden unserer rund 1.200 Mitarbeitenden. Möchtest auch Du Teil unserer Erfolgsgeschichte sein? Dann freuen wir uns über Deine Unterstützung an unserem idyllischen Standort Burgbrohl.

RELATIONSHIP MANAGER – KEY ACCOUNT (M/W/D)

(STELLEN-ID: HS18379)

Deine Aufgaben

- Strategischer Ansprechpartner für definierte globale Großkunden inkl. Übernahme der umfassenden Betreuung und Verantwortung dieser Kundengruppe
- Erstellung von übergeordneten Vertriebsmaßnahmen durch Recherche und Analyse von Kundenstrukturen und Marktaktivitäten
- Wahrnehmung, Bearbeitung und Umsetzung von technischen und kaufmännischen Kundenanforderungen mit dem Ziel der Kundenzufriedenheit
- Globale Koordination zwischen dem Headquarter und den entsprechenden Tochtergesellschaften
- Begleitung und Unterstützung von internationalen Verkaufs- und Beratungsgesprächen auf unterschiedlichen Hierarchiestufen
- Vorbereitung und Durchführung von Rahmenvertragsverhandlungen in rechtlicher und kommerzieller Sicht mit unseren Global Key Accounts

Dein Profil:

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Hochschulausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Vertriebs Erfahrung mit Großkunden bevorzugt im Bereich der Getränke- oder Food-Branche im internationalen Kontext
- Reisebereitschaft sowie verhandlungssicheres Englisch – jede weitere Fremdsprache ist von Vorteil
- Sicheres und selbstbewusstes Auftreten im internationalen Umfeld mit ausgezeichneter Kommunikations- und Verhandlungssicherheit
- Sehr hohes Maß an Eigeninitiative, starkes Problemlösungsvermögen und die Fähigkeit, effektiv in einem Team zu arbeiten
- Hohes Verständnis im Bereich der automatisierten Anlagen- und Inspektionstechnik

Interessiert?

Dann freuen wir uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung unter Angabe der Stellen-ID, Deiner Gehaltsvorstellung und Deinem frühestmöglichen Eintrittstermin an unsere Personalabteilung unter jobs@heuft.com.

Diese Stelle ist nicht die richtige, Du suchst aber eine andere spannende Herausforderung? heuft.com/de/ueber-uns/jobs-karriere

HEUFT SYSTEMTECHNIK GMBH | Am Wind 1 | 56659 Burgbrohl | heuft.com/jobs

